

Почему чиновники покупают топливо по завышенным ценам, а потом жалуются, что «денег нет».

Алексей ОВЧИННИКОВ

Запустив несколько лет назад заброшенный угольный разрез в Алтайском крае, московские бизнесмены сегодня хватаются за головы: многие местные чиновники по-прежнему предпочитают закупать топливо (зачастую некачественное) на стороне по завышенным ценам. Как результат - бюджет теряет миллионы, отопительный сезон порой на грани срыва, а развитие единственного в регионе угольного предприятия оказалось под вопросом.

Почему же деревенские начальники предпочитают переплачивать из своих и без того небогатых бюджетов?

«РАЙОН ПОЛУЧИЛ ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ»

...С площадки, на которой идет ремонт самосвалов, открывается вид на внушительный Мунайский разрез с мощными черными пластами угля, который по документам значится бурый, марки 3-БР. Рабочие пересказывают историю месторождения. Открыто оно было еще в конце XIX века, несколько раз меняло собственников, но каждый раз неудачно, пока в 2017 году его не выкупили предприниматели из Москвы, вложив около 600 млн рублей.

- Тут же все заросшее и затопленное было, - вспоминают рабочие. - С полгода вычищали, дорогу сделали, технику завезли. Мужики из городов стали возвращаться - никакой же работы не было!

- 50 - 70 тысяч получают, чего не жить-то? - говорит Михаил Лудцев, глава Солтонского района, на территории которого находится месторождение. - Благодаря разрезу район получил второе дыхание, около 200 наших на нем работают. Разрез стал селообразующим! Мало того, предприятие в год около 5 млн рублей налогов только в наш бюджет платит!

- Налогов и рабочих могло быть больше, - подбуждает совладелец Мунайского разреза



Владимир Смирнов/ТАСС

Расход бурого угля - практически как у каменного, а стоит он при этом в полтора раза меньше.

Юрий Анцупов. - Все же от объемов добычи зависит: сейчас мы около 100 тысяч тонн в год извлекаем, хотя легко могли бы на полмиллиона выйти. И во многом обеспечить энергобезопасность региона, о необходимости которой постоянно говорят краевые власти. Но вот на местах - беда: некоторые администрации районов и МУПы, с которыми у нас заключены контракты, взяли не платят за поставленный уголь. В итоге нам более 140 миллионов должны, из судов не вылезаем...

ДЕЛО НЕ ТОЛЬКО В ЭКОНОМИКЕ

- Неплательщиков - масса, - изучаем сводную таблицу хронических должников вместе со Станиславом Маховиковым, директором ООО «Алтайуголь», которое занимается реализацией угля. - Самый проблемный - Славгород, почти 32 миллиона должны. «Бийский водоканал» - 5,5 млн, по Красногорскому району долг 2,3 млн... Из-за долгов нам тяжело рассчитываться с транспортными компаниями, которым уже мы задолжали 25 миллионов.

Тут я вспоминаю кучи провинциальных историй, где руководители районов и деревень вынуждены вечно христа-

радничать, чтобы заткнуть дыры в бюджетах.

- Нелегко им, да, - соглашается совладелец Мунайского разреза Юрий Анцупов. - Однако здесь другая схема: зачастую деньги на уголь приходят в район из бюджета края. В ряде случаев проводятся совместные закупки, за которые краевое правительство также перегибает деньги в районы. А еще МУПы получают дотации на отопление соцобъектов и собирают с людей деньги за тепло. Но, вместо того чтобы рассчитаться с нами, они их на что-то другое тратят, рекомендуя нам идти в суды.

И угольщики рассказывают об особенностях иных госзакупок. Главным, определяющим фактором на конкурсах является цена - кто меньше предложил, тот и молодец. Но дешевле - не значит лучше. Что на практике оборачивается скандалами. Там однажды привезли угольную пыль, туда - землю вперемешку с травой, в другом районе «уголь»... полился из вагонов мутной жижей. При этом в закупках полагается участвовать непонятным конторам с уставным капиталом 10 тысяч рублей.

- А иногда конкурсы пишутся так, что их невозможно выиграть, - жалуются мунайские

угольщики. И передают очередную пачку занятых документов.

«ПОСТАВИТЬ ТОПЛИВО ЗА 5 ДНЕЙ НЕРЕАЛЬНО!»

В конце 2021 года был объявлен конкурс на поставку 10 тысяч тонн резервного угля.

- Мы готовы были поучаствовать, но увидели условие: после заключения контракта уголь должен быть на площадке в течение... 5 дней! - комментирует еще один совладелец Мунайского разреза Евгений Тростянецкий. - За этот срок нужно зарезервировать 143 вагона, оплатить их, оформить кучу бумаг, загрузить, отвезти - нереальная задача! Пока мы просили объяснений, выиграла какая-то фирма по 4500 за тонну. Хотя мы были готовы по 3900 рублей - 6 миллионов бюджет края сэкономил бы!

Как они-то смогли в эти 5 дней все сделать?

- Мы предполагаем, что его заранее завезли. УФАС ответило: нарушений не выявлено, в возбуждении дела о недобросовестной конкуренции отказать... Министерство строительства и ЖКХ позже пояснило: им нужно было срочно успеть до новогодних каникул, поэтому и пошили на такое. Но мы сильно сомневаемся в этом. Да и

вообще у нас сложилось ощущение, что решения о недопущении нас ко многим аукционам принимаются именно в этом министерстве. В интересах определенных групп. Да и многие конкурсы, которые отсекают нас от торгов, проводятся также министерством. Глава которого Иван Гилев постоянно говорит о том, как нас поддерживает...

И таких чудес немало. Например, часто в техзаданиях прямо указывают, что им нужен каменный (а не бурый. - Ред.) уголь, фактически отстраняя нас.

Мы как-то эксперимент провели: каменный, так каменный! Для этого вынуждены были задействовать еще одну нашу организацию - СДП-223, которая занялась поставками каменного угля. Результатам удивляемся до сих пор...

МЭРА ПОЙМАЛИ НА ВЗЯТКЕ

На означенные торги в Немецком районе предприниматели зашли, предложив уголек по 3700 за тонну. С доставкой. И победили. Но радость была недолгой. Уголь начинает поступать в котельные,

но вскоре оплата за него прекращается. Претензия по оплате осталась без ответа, и отгрузка была приостановлена. А вскоре алтайские угольщики узнают - чиновники провели еще одну закупку, но уже по 4500. Плюс доставка - 700 рублей за тонну. Итого 5200 - на 40% дороже!

- В Славгороде вообще тяжелый случай, - вспоминают мунайские угольщики. - Выиграли конкурс, приехали, а нам с ходу: откажитесь от контракта. Мы к мэру. Тот обещает доказать, что уголь очень плохой. Вскоре появилась липовая «экспертиза» на эту тему, и он разорвал с нами контракт. Чтобы заключить новый с другим поставщиком. Подороже. Тут мы все поняли.

Поняли, кажется, не только мунайские угольщики, но и силовики, когда через полгода мэра Сергея Горбунова поймали на взятке от нового поставщика. По версии следствия, глава города получил от него 6,8 миллиона за заключение договоров о поставке угля.

- Когда пришел новый мэр, женщина, мы думали, там что-то поменяется. Но нет - после безаварийного отопительного сезона, который прошел за счет нашего угля, она снова не платит и пытается доказать, что наш уголь низкого качества, - констатируют мунайские угольщики.

- Перспективы у Мунайского разреза конкурентные, потому что кузбасские, имея спрос из Китая, подняли цены процентов на 30, наши же угольщики цены сдержали, - скажет позже министр строительства и ЖКХ Алтайского края Иван Гилев. - О проблемах со своевременной оплатой нам известно, и для нас это болезненно. Но, к сожалению, не можем полностью гарантиро-



Три условия, при которых бизнесмены спасут нашу экономику от нового кризиса, - на сайте