

Стоимость весового оборудования от 360 тыс. рублей, а если с установкой под ключ — 1,5 млн рублей

# Бийский трэш

Почему в наукограде перессорились «мусорные» фирмы и что будет дальше

Софья Житина, Надежда Скалон  
news@altapress.ru

**В наукограде впервые за всю историю российской мусорной реформы был введен режим ЧС. После ограничения въезда мусоровозов на городской полигон ТКО город стал зарастать свалками. Почему это произошло и что будет дальше — в материале «СК».**

## Суть спора

Причиной мусорного коллапса в наукограде стали взаимные претензии регионального оператора, обслуживающего Бийскую зону («Спецобслуживание-Центральное»), и распорядителя местного полигона ТКО («Спецобслуживание плюс»), сообщает «Бийский рабочий».

Договор по приему и размещению твердых коммунальных отходов стороны заключили между новым регоператором и полигоном еще в конце сентября 2018 года.

Однако на полигоне не было и нет весов для взвешивания привезенных мусоровозами отходов. Поэтому между сторонами возник спор: сколько должен платить за мусор регоператор, если тариф полигону установлен в рублях за тонну? И как узнать точные цифры без весов?

## Что произошло

Регоператор полагал, что на полигоне не завешивают объем принятых отходов и требуют от него больше денег.

На полигоне же утверждали, что все считают правильно и регоператор задолжал за первые четыре месяца 2019 года 4 млн рублей, это следует из материалов арбитражного суда.

В конце октября противостояние дошло до крайности: директор полигона потребовал от регоператора подписать график погашения долга. В противном случае пообещал ограничить прием машин: не более 20 в сутки (вместо обычных 40). Свое обещание он выполнил.

В итоге в городе на семи площадках скопились горы мусора. А наукоград прославился на всю страну: впервые за недолгую историю российской мусорной реформы из-за проблем с отходами в муниципалитете ввели ЧС.

## Что сделали

В условиях ЧС и незаконченного спора двух частных компаний к разгребанию бийских «конюшен» подключились власти. Городское управление ЖКХ заключило контракты на вывоз мусора с фирмой «Спецтранс». Планировалось очистить несколько площадок, которые располагались в переулках Дружном, Донском, на улицах Горно-Алтайской, Разина и Лермонтова.

Для этого задействовали погрузчик, пять единиц техники и десять человек. Средства выделили из местного бюджета. За время режима ЧС, в котором город пребывал с 11 по 13 ноября, «Спецтранс» вывез около 100 тонн твердых коммунальных отходов. 13 ноября в мэрии наукограда сообщили, что первый замглавы города Ирина Ломоносова подписала распоряжение о снятии режима ЧС: санитарно-эпидемиологическая ситуация нормализовалась.

## Полигон отказался от взвешивания

Между тем спор между двумя главными действующими лицами этой дурно пахнущей драмы продолжается. Регоператор еще в марте потребовал в арбитражном суде установить на полигоне весы.

И, как рассказал «СК» руководитель алтайского регисполкома ОНФ Сергей Войтюк, в ходе разбирательств в арбитраже судья рекомендовал взвешивать мусоровозы, чтобы сделать правильные расчеты.

## Сергей Войтюк:

— Со стороны оператора эти действия выполнены: весовой контроль осуществляет сторонняя организация перед заездом на полигон. Но там специального оборудования так и не появилось. Регоператор приглашает для совместного взвешивания представителя полигона, но он в этом процессе участвовать отказывается.

## Спорный коэффициент

Тем временем эксперты аудиторской компании «Лифо-Аудит» по решению арбитража будут разбираться, правильно ли на полигоне рассчитали принятые объемы без весов. Как указывает «Бийский рабочий», для расчетов полигон использовал коэффициент сжатия отходов, равный 4.

Именно такой коэффициент прописан в договоре между сторонами

и предусмотрен технической документацией на мусоровозы регоператора, утверждает «Спецобслуживание плюс».

В «Спецобслуживании-Центральном» такую цифру считают завышенной и неприменимой на практике. Ссылаясь на техническую документацию к транспорту, просят полигон пересчитать стоимость своих услуг исходя уже из коэффициента 2,27.

Экспертиза по «спору о коэффициентах» началась 9 октября и еще не завершена. А пока, по словам директора полигона, с октября по ноябрь 2019 года из 20 млн рублей регоператор оплатил лишь 3,6 млн. Со своей стороны регоператор, по данным полигона, готов признать задолженность менее 7 млн рублей.

## Ограничения сняты

Планируется, что бийские проблемы будут решаться с участием прокуратуры края, которая проверит законность действий владельцев полигона.

Очередное заседание в краевом арбитражном суде назначено на 19 ноября. Эксперт — барнаульская аудиторская компания «Лифо-Аудит» должна будет предоставить суду заключение, какой коэффициент вправе применять полигон для бийских мусоровозов.

## Сергей Войтюк:

— Требования постановления правительства о коммерческом учете объема и массы ТКО должны быть выполнены. Оператору полигона необходимо установить весовое оборудование и снять ограничение для

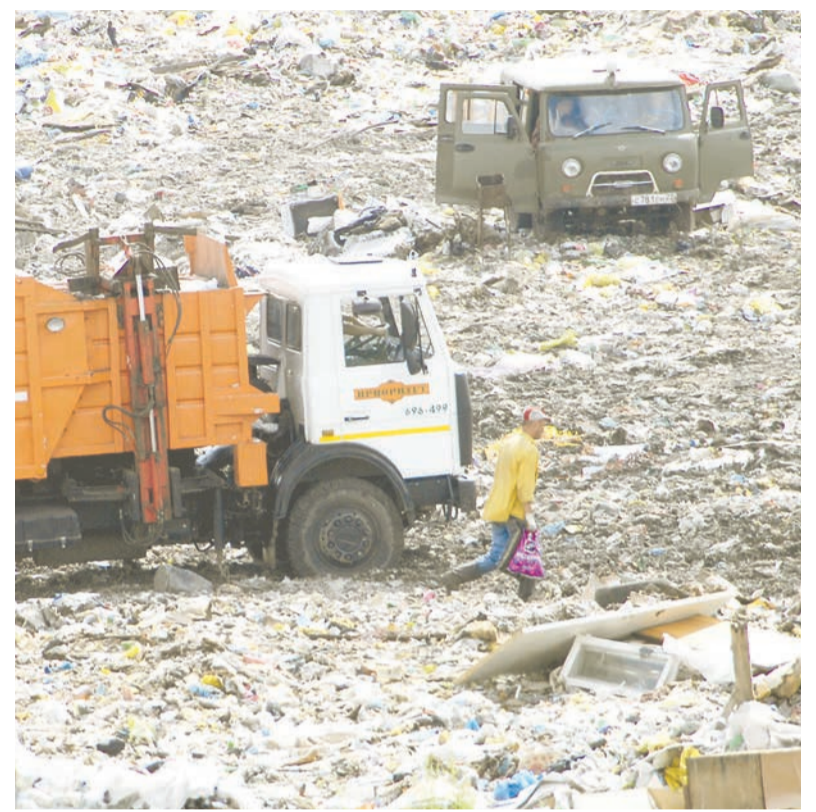


Фото Анны Зайковой

автомобилей, заходящих на полигон. А региональному оператору важно разобраться со сформировавшейся задолженностью. Но пока не установили весы, чтобы разрешить ситуацию экстренно, надо использовать рекомендации арбитражного суда и проводить совместные взвешивания, чтобы объективно понимать объемы ввозимого мусора и чтобы данные были прозрачными.

Стоимость весового оборудования совсем не заоблачная (от 360 тыс. рублей, а если с установкой под ключ — 1,5 млн рублей). Тем более оно должно быть на полигоне в силу постановления. Но его там нет.

13 ноября директор «Спецобслуживания плюс» Владимир Мячин сообщил своему партнеру-регоператору, что все ограничения на въезд мусоровозов сняты.

# Между продавцами топлива пробежал холодок

В крае может резко подорожать солярка

Константин Санталов  
k-santalow@yandex.ru

**На независимых АЗС Алтайского края цены на зимнее дизельное топливо могут вырасти на 4–5 рублей, или же там вовсе перестанут продавать данный нефтепродукт. Об этом в письме руководителю управления ФАС по Алтайскому краю Степану Поспелову сообщил Юрий Матвейко, председатель Алтайского топливного союза. В конфликт между крупными и мелкими продавцами могут быть втянуты и рядовые автомобилисты.**

В тексте заявления (письмо есть в распоряжении редакции) сказано, что причина возможного роста цен кроется в диспаритете между мелкооптовыми и розничными ценами на нефтепродукты. Такая ситуация возникает в Алтайском крае уже несколько лет.

«Начиная с 2011 года был только один год, когда мы не обращались в УФАС, чтобы стабилизировать рынок нефтепродуктов. Эта проблема возникает каждый год, в прошлом для снижения оптовых цен был применен демпфирующий механизм. До недавнего времени он нормально работал. Однако с приходом зимы мы видим, что цены на зимнее топливо выросли за месяц на 7–8 тыс. рублей за тонну», — рассказал «СК» Юрий Матвейко.

Из письма в УФАС следует, что у компаний «Газпром нефть» и «НК «Роснефть» — Алтайнефтепродукт» мелкооптовые цены на зимнее дизтопливо уже превышают розничные практически на 2 рубля за литр.

«Исходя из анализа биржевых, мелкооптовых и розничных цен нефтяных компаний, мы видим нарушение прав независимых топливных операторов на справедливое рыночное ценообразование в розничном звене, что может привести к очередной волне банкротства независимых АЗС», — сказано в заявлении.



## Опасность поступления суррогатного топлива

По словам Юрия Матвейко, еще в сентябре заявлялось о том, что возможна напряженность на рынке зимнего дизельного топлива. «Нефтяные компании уверяли, что все будет хорошо, но, как обычно, что-то пошло не так», — отметил он.

В Алтайском топливном союзе считают, что при таких ценах, с учетом стоимости доставки и других расходов, независимым АЗС придется или поднимать розничные цены на зимнее дизельное топливо на 4–5 рублей относительно сегодняшних цен, или прекращать реализацию этого горючего.

«Нефтяные компании практически не поставляют оптом дизельное топливо в Алтайский край, возят только для себя. А продают в розницу на своих заправках значительно дешевле, чем оно стоит. Мы можем только догадываться, что это за политика: либо убить все независимые АЗС, либо просто нарушить ценообразование на рынке нефтепродуктов», — сказал Юрий Матвейко.

## Юрий Матвейко:

— В регионе существует дефицит на рынке зимнего дизтоплива. На сегодняшний день топливо, которое соответствует техническому регла-

менту, купить оптом практически невозможно. Есть масса предложений по так называемым заменителям, суррогатным видам, которыми в принципе на АЗС торговать нельзя. Оптовая цена зимнего дизтоплива, соответствующего техническому регламенту, очень высокая, и после доставки цена для реализации на АЗС будет составлять 54–55 рублей. В этом случае ты будешь вне рынка, ни один человек к тебе не заедет и не заправится. Тем самым ты обречен на закрытие.

## Что предлагают члены Алтайского топливного союза

Антимонопольщиков просят принять меры в отношении сбытовых подразделений нефтяных компаний. Для устранения возникшего диспаритета в стоимости зимнего топлива предлагают на некоторое время ввести индикативные мелкооптовые цены, которые основаны на сложившихся потребительских.

«Оптовые цены на зимнее дизтопливо должны понизить в среднем на 5 рублей. Тогда мы будем четко понимать, какая цена на АЗС нефтяных компаний и частных. Цифры должны быть сопоставимы», — резюмировал Юрий Матвейко.

По его словам, регуляторы внимательно разбирают проблему и в течение трех-четырех недель начинают исправлять ситуацию, это не быстрый процесс, но без обращения в Минэнерго и ФАС обойтись практически невозможно.

## ЦИФРА

Около 500 АЗС

работает в Алтайском крае. Из них 120 относят к нефтяным компаниям, остальные — частные.

Фото Анны Зайковой

## БАНК ВОЗВРАЩАЕТ ПРОЦЕНТЫ ПО КРЕДИТУ

ЛЮДИ ВАЖНЕЕ

0

СТАВКА  
% годовых

до 1

МЛН  
РУБЛЕЙ

звонок по России бесплатный  
**8 800 350 51 52**  
[www.sovcombank.ru](http://www.sovcombank.ru)

Потребительский кредит «Суперплюс». Сумма 200 000 – 1 000 000 руб. Срок – 18, 24, 36, 60 мес. Клиентам от 20 до 85 лет с совокупным доходом более 30 000 руб. по паспорту и второму документу, удостоверяющему личность. Ставка – 0% для участников акции «Все под 0%». Сроки Акции: 18.11.2018 – 31.12.2019. Условия Акции: наличие карты «Халва», оформление кредита в период Акции, подключение и соблюдение условий услуги «Гарантия минимальной ставки» (стоимость услуги – 3,9% от суммы кредита), выполнение условий программы бального кэшбэка (ежемесячное совершение 5-ти операций по карте «Халва» на общую сумму от 10 000 руб., отсутствие просрочки). Пересчет процентов при полном погашении задолженности, разница уплаченных и рассчитанных процентов возвращается на счёт. Без Акции – 17,9 или 17,4% годовых (при доп. предоставлении 2-НДФЛ/справки о доходах по форме банка) при соблюдении условия: безналичное расходование за первые 25 дней договора от 80% лимита кредитования; при несоблюдении – 22,9 и 22,4% годовых соответственно. Банк вправе отказать в предоставлении кредита без объяснения причины. Условия по карте «Халва»: лимит до 350 000 руб. в течение 10 лет. Срок расщочки от 1 до 18 мес. на покупки в сети партнёров с учетом базового срока расщочки, срока расщочки по купонам, акциям и тарифным планам. Клиентам 20-75 лет по паспорту РФ. Обслуживание – 0 руб. Ставка в течение льготного периода (36 мес.) – 0% годовых. При его нарушении, по окончании – 10% годовых на задолженность с даты возникновения. ПАО «Совкомбанк». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 963. Условия действительны на дату выхода издания. На правах рекламы.